

Beste,

Nogmaals hartelijk dank voor jullie bijdrage en de prettige kennismaking tijdens de '[How to achieve commercial viability for the US healthcare market](#)' workshop van 19-20 November 2024 in Maastricht. Goed om te horen waar jullie mee bezig zijn en welke plannen jullie hebben voor de toekomst. We helpen jullie graag de (internationale) weg verder te betreden.

Als Regionale Ontwikkelingsmaatschappij ondersteunt LIOF kosteloos Limburgse MKB-ondernemers met internationale ambities.

Dit doen wij in nauwe samenwerking met RVO/TINL-netwerk (Trade & Innovate NL) en in het buitenland met o.a. het Nederlandse postennetwerk van ambassades, consulaten en NBSO's (Netherlands Business Support Offices).

Hoe we jullie kunnen helpen

Wij bieden ondersteuning aan bedrijven die voor het eerst internationaal zaken willen gaan doen, maar ook aan bedrijven die al langere tijd op de internationale markt opereren. Onze dienstverlening bestaat onder andere uit:

1. Informatie over landen en sectoren
2. Netwerk en matchmaking
3. Financiering
4. Ondernemersloketten

Onderstaand tref je de specifieke instrumenten van onze dienstverlening.

Informatie over landen en sectoren

- Landeninformatie en hulp RVO/ambassades
Via de website van het Rijkdienst voor Ondernemend Nederland (RVO) kun je specifieke landeninformatie opvragen. Zoals bijvoorbeeld over document-, product-, export- of verpakkingseisen maar ook culturele do's en don'ts, maar ook de zakelijke kansen in een land worden benoemd.
Meer informatie: [Landen en gebieden \(rvo.nl\)](#)
- Zakenpartnerscan
Het RVO heeft landenspecialisten in dienst die ook kunnen helpen bij het vinden van zakenpartners of meer informatie kunnen geven over het zakendoen in een bepaald land. Ook kunnen zij een landenvergelijk uitvoeren voor maximaal 3 landen. Het RVO organiseert regelmatig handelsmissies, Holland Paviljoens op toonaangevende beurzen of geven zij interessante marktrapporten uit.
Meer informatie: [Onze dienstverlening bij internationaal zakendoen \(rvo.nl\)](#)

Netwerk en Matchmaking

- Het buitenlandnetwerk van de Nederlandse overheid
Wij kunnen de hulp inschakelen van de Nederlandse Ambassades en de handelskantoren (NBSO) in het buitenland. Ook zij kunnen helpen met het achterhalen van de juiste contacten en kunnen mogelijk een warme introductie verzorgen.
Meer informatie: <https://www.rvo.nl/onderwerpen/buitenlandnetwerk>
- Seminars, Handelsmissies en Beurzen

U kunt als bedrijf deelnemen aan seminars, meegaan met internationale handelsreizen of netwerken op beurzen. Vanuit RVO worden er jaarlijks velen georganiseerd in samenwerking met haar partners.

Meer informatie: [Evenementen en RVO](#)

➤ Het Enterprise Europe Network (EEN)

Dit is een matchmaking platform waarmee bedrijven partners buiten de landgrenzen kunnen vinden. Op het platform kunnen bedrijven een profiel plaatsen waarop bedrijven uit andere landen kunnen reageren bij interesse. Er zijn vijf mogelijke profielen te vinden op het platform:

- Business Offer: een product of dienst aanbieden bij bedrijven in het buitenland;
- Business Request: een product of dienst nodig hebben van een ander bedrijf
- Technology Offer: een technologie aanbieden bij bedrijven in het buitenland;
- Technology Request: op zoek zijn naar een bepaalde technologie;
- Research & Development: een samenwerking aangaan met buitenlandse partijen voor R&D, bijvoorbeeld een EU-subsidie aanvraag.

Meer informatie: <https://een.ec.europa.eu/>

Database partnering opportunities: <https://een.ec.europa.eu/partnering-opportunities>

Financiering

➤ Support International Business (SIB) vouchers

SIB is een subsidie waarmee je activiteiten financiert om zakelijke kansen te vergroten in een specifiek buitenland. Er zijn verschillende soorten subsidies beschikbaar. Zo kun je deze subsidie bijv. inzetten voor het deelnemen aan internationale beurzen, maar ook het inhuren van juridische hulp of een coach.

Meer informatie: [Support International Business \(SIB\) \(rvo.nl\)](#)

➤ DHI-subsidieregeling

Dit is een subsidie voor demonstratieprojecten, investeringsvoorbereidingen en haalbaarheidsstudies in het buitenland.

Meer informatie: <https://www.rvo.nl/subsidies-financiering/dhi/dhi-haalbaarheidsstudies>

➤ Partners in Business (PIB)

Heeft u interesse om met andere Nederlandse partijen in uw sector en met de Nederlandse overheid een specifieke markt te verkennen? Dan is een Partners in Business Traject misschien iets om bij aan te sluiten.

Meer informatie: [Partners for International Business \(PIB\) \(rvo.nl\)](#)

Ondernemersloketten

➤ IMVO ondersteuning

Bent u een in Nederland gevestigde ondernemer? En doet u zaken in het buitenland, of is uw waardeketen internationaal? Het IMVO-steunpunt helpt u op weg met internationaal maatschappelijk verantwoord ondernemen en due diligence (gepaste zorgvuldigheid). Onze adviseurs geven u praktische informatie, gratis advies, of verwijzen u door.

Meer informatie: [IMVO-steunpunt voor bedrijven \(rvo.nl\)](#)

➤ Ondernemersloket Economische Veiligheid

Bent u een Nederlandse mkb'er, start-up of scale-up die aan de ontwikkeling van hoogwaardige en kennisintensieve producten of diensten werkt? Dan staat u dagelijks voor lastige keuzes, onder

andere op het gebied van economische veiligheid. Voor vragen hierover kunt u terecht bij het Ondernemersloket Economische Veiligheid.

Meer informatie: [Over Ondernemersloket Economische Veiligheid \(OLEV\) \(rvo.nl\)](https://rvo.nl/Over-Ondernemersloket-Economische-Veiligheid)

Benieuwd naar een van deze diensten op gebied van exporteren? Of gewoon een keertje vrijblijvend sparren?

Neem gerust contact me ons op. Wij helpen je graag verder.

Met vriendelijke groet,

Valentina Marjanovic

International trade developer

T: +31 43 328 02 80 | M: +31 615547285

Wim Duisenbergplantsoen 27, 6221 SE
Maastricht

Villafloraweg 1, 5928 SZ Venlo

www.liof.nl

Mark Smits

International trade developer

T: +31 43 328 02 80 | M: +31 610709018

Wim Duisenbergplantsoen 27, 6221 SE
Maastricht

Villafloraweg 1, 5928 SZ Venlo

www.liof.nl