

Corona International Rebuild Program 2e editie

Doelgroep

Ondernemers met een teruglopende omzet in een buitenlandse markt die zoeken naar nieuwe inkomstenbronnen

Doel

Ontdek nieuwe kansen voor het verhogen van je omzet

Groepsbijeenkomsten

Vijf weken lang vindt er wekelijks een online groepsbijeenkomst plaats. Tijdens deze bijeenkomsten volg je een masterclass over een specifiek onderwerp en presenteer jij jouw voortgang aan de andere deelnemers

Praktijkopdrachten

Iedere week werk je zelfstandig aan praktijkopdrachten ter voorbereiding en afronding van de groepsbijeenkomsten

Peer-to-peer

Je volgt het programma met een groep van maximaal vijf ondernemers. Door regelmatig met elkaar de voortgang te delen en elkaar te voorzien van feedback leer je van elkaars fouten en successen

Digitale omgeving

Om het programma effectief te doorlopen maak je gebruik van onze digitale omgeving StartupDashboard. Deze omgeving geeft je inzicht in de inhoud van de modules en welke praktijkopdrachten je uit moet voeren ter voorbereiding en afronding van de groepsbijeenkomsten

MODULE 1

Dinsdag 30 juni
14.00 – 17.00 uur

Kennismaking en noodzaak

Maak kennis met elkaar en krijg inzicht in welke onderdelen van jouw businessmodel nog functioneren en welke onderdelen verleden tijd zijn.

MODULE 2

Dinsdag 7 juli
14.00 – 17.00 uur

Bestaande klant en nieuwe klant

Krijg inzicht in de omzetspotentie van je bestaande klanten en leer skills om look-a-like klanten te vinden voor new business

MODULE 3

Dinsdag 14 juli
14.00 – 17.00 uur

DMU en marktpotentie

Krijg inzicht in de problemen die er op verschillende niveaus bij jouw klanten spelen en ontdek kansen voor het verhogen van jouw omzet.

MODULE 4

Dinsdag 4 augustus
14.00 – 17.00 uur

Minimale oplossing en maximaal resultaat

Krijg inzicht en onderneem actie om met minimale middelen een oplossing te bouwen waar jouw klanten bereid voor zijn te betalen.

MODULE 5

Dinsdag 11 augustus
14.00 – 17.00 uur

Financiële impact en afsluiting

Krijg inzicht in de impact van jouw hernieuwde business model op de cashflow van jouw bedrijf en de eventueel benodigde financiering.