

International Trade Developer (0,8-1,0 fte)

Als professional heb jij intensief contact met de ondernemers. Samen bespreek je van alles rond internationaal ondernemen. De internationale ambitie, de noodzakelijke acties, waar en hoe te beginnen. "Is exporteren voor ons een optie?" "Waar liggen internationaal gezien de beste marktkansen voor ons?" "Hoe vind ik mijn internationale partners?" Als mens ben je nauw betrokken bij je omgeving. Je zet je in voor je club, de school van de kinderen, je buurt. Je hebt een scherp oog en een warm hart voor de wereld om je heen. Hoe mooi zou je het vinden om je professionele én persoonlijke kwaliteiten te combineren als International Trade Developer bij LIOF?

Dat treft, want wij zoeken nu een **International Trade Developer voor de duur van 2 jaar**

Wat doen wij?

Wij creëren groei en banen in Limburg. Ruim 50 LIOF'ers voeren als regionale ontwikkelingsmaatschappij het economisch beleid uit voor de Provincie Limburg en voor het Ministerie van EZK. We richten ons op het MKB en helpen ondernemers in elke fase van hun bedrijf met innovatie en groei. Ook overtuigen we buitenlandse bedrijven zich te vestigen in Limburg en helpen we Limburgse MKB'ers met grensoverschrijdend ondernemen.

Hoe doen we dat?

Met ons advies, ons netwerk en onze financieringen versterken we de Limburgse economie. Met ondernemers stellen we - vanuit hun individuele behoeften - de optimale mix van instrumenten vast. Daarin spelen onze medewerkers een cruciale rol. Wij doen dat op basis van de kernwaarden: klantgericht, ondernemend, resultaatgericht, deskundig en betrokken.

Wat kun jij?

Met je bedrijfskundige of economische opleiding op HBO+- of WO-niveau wil je een bijdrage leveren aan de verdere internationale groei van het Limburgse MKB. Je hebt 3 tot 5 jaar relevante werkervaring en bent toe aan een tweede stap in je carrière. In het internationale veld voel jij je aantoonbaar in je element, rekening houden met diverse belangen doe je van nature. Je hebt een goed beeld van MKB-ondernemingen en wat hun uitdagingen zijn op internationaal vlak. Met je enthousiasme en communicatieve vaardigheden bouw je een netwerk op en ga je het goede gesprek aan met de ondernemer. En als teamspeler ben je servicegericht en pas je je aan wisselende omstandigheden aan: of dat nou is bij je klant, of in je eigen organisatie.

Wat ga je doen?

Als International Trade Developer is je primaire taak de operationele coördinatie van het nationaal Trade Relations-programma in Limburg. Doel van het programma is om het Limburgse MKB in de sectoren Maakindustrie, Logistiek en Agrofood individueel, maar ook als sectoren in zijn geheel te ondersteunen bij internationale groeiambities. In je coördinerende rol ben je verantwoordelijk voor het opstellen van de plannen op operationeel niveau en het afstemmen hiervan met de landelijke International Trade-partners. Ook het rapporteren over de status van de uitvoering van deze plannen neem jij voor je rekening. Je plant de gesprekken met de ondernemers in en voert het grootste gedeelte hiervan zelf uit. De voortgang van alle gesprekken van jou en je collega's volg je nauwgezet. In deze gesprekken inventariseren jullie de exportpotentie en -plannen

van de bedrijven, en de gewenste ondersteuning. Je ondersteunt daarnaast je collega's van International Trade Development met het organiseren en uitvoeren van activiteiten die erop gericht zijn het Limburgse MKB internationaal te laten ondernemen en te groeien. Deze activiteiten zijn bijvoorbeeld het organiseren van informatie- en voorlichtingssessies over internationaal ondernemen, het organiseren van uitgaande exportmissies, het ontvangen van inkomende exportmissies en overige exportbevorderingsactiviteiten. Naar gelang je ervaring, competenties en vaardigheden zul je deze bijkomende taken min-of-meer zelfstandig invullen. Je rapporteert aan het management van de afdeling Business Development.

Wat bieden wij jou?

Je krijgt een uitdagende rol vol ontwikkelmogelijkheden en eigen inbreng in een toonaangevende organisatie met zichtbare impact. LIOF biedt een uitstekend pakket aan arbeidsvoorwaarden en een marktconform salaris, afhankelijk van opleiding en ervaring. Het Trade Relations-programma en daarmee de functie is vooralsnog voor een periode van twee jaar.

We spelen in op thema's die voor jou en LIOF belangrijk zijn, zoals ontwikkeling, zelfstandigheid en de mogelijkheid om jouw stempel te drukken op de economie in Limburg. Hierdoor blijf je betrokken bij je leefomgeving en maak jij maatschappelijke impact. En dat inspelen doen we best goed: onze mensen geven ons in het laatste medewerkers belevingsonderzoek een 8,2 (2019).

Wanneer je moet solliciteren op deze functie?

- Als je graag invloed hebt op je eigen groei én die van de economie in Limburg, ook in de internationale context
- Als je houdt van nauw samenwerken in een open cultuur
- Als je autonoom wilt zijn in een organisatie met prima arbeidsvoorwaarden

Is dit jouw volgende groeistap?

- Je sollicitatiebrief en CV ontvangen wij graag uiterlijk 20 maart a.s. via de volgende link: nv-liof.homerun.co/itd
- Voor verdere informatie over de functie kun je telefonisch contact opnemen met Bert de Wit. Hij is bereikbaar op telefoonnummer 06 55 82 46 52 of via kantoor 043 328 02 80.
- Deze vacature wordt gelijktijdig intern en extern geplaatst. Bij gelijke geschiktheid heeft de interne kandidaat voorrang op de externe kandidaat.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.