

Business Angels Pitch Event 8 oktober 2019

georganiseerd in samenwerking met Van Lanschot

Meld je aan!

LIOF

Welke bedrijven kunnen zich aanmelden voor het pitch event?

- Startups en scale-ups gericht op de sectoren health/life sciences, chemie & materialen, agro-food, maakindustrie, smart services en logistiek.
- Er moet sprake zijn van een financiering en/of coaching behoefte.



Selectiefase

- Gezien het grote animo voor onze pitch events, vindt een selectie plaats op basis van de binnengekomen aanmeldingen.
- Om een propositie mee te nemen in het selectieproces ontvangen we graag een powerpoint presentatie, het businessplan of een one pager (een 'pitch deck').
- Het meest handig is een powerpoint presentatie die ingaat op de relevante zaken die (na selectie) ook in de definitieve presentatie moeten staan (zie pagina 5).
- We ontvangen gemiddeld 20 proposities die we in het selectieproces meenemen.
- We kiezen 9 proposities, waarbij we streven naar variatie in het soort product en/of dienst (dus niet allemaal nieuwe Apps of alleen maar medische product innovaties).
- Selectie vindt plaats door medewerkers van LIOF en Van Lanschot.



Business Angels Pitch Event

- Locatie Smart Services Campus te Heerlen.
- Ontvangst 16.30 uur, start programma 17.00 uur en einde programma 19.15 uur met aansluitend een borrel.
- Uiterste aanleverdatum pitches is vrijdag 16 augustus 12.00 uur aan: krista.van.weert@lioof.nl
- Selectie zal plaatsvinden in de week van 19 augustus.
- Communicatie richting inzenders van de pitches vrijdag 23 augustus.
- Na toelating tot het pitch event volgt een (verplichte) training van 2 dagdelen (24-9-2019 en 1-10-2019 van 13.00 tot 17.00 uur) gericht op de optimalisatie van de inhoud van de presentatie en presentatievaardigheden.

Wat moet er in de (definitieve) presentatie zijn opgenomen?

De presentatie moet een helder inzicht geven in:

- het product en/of dienst
 - waarom dit product en/of dienst (welk probleem los je op?)
 - welke mate de innovatie & techniek is gepatenteerd
 - het onderliggende verdienmodel
 - hoe de markt en de klant eruit ziet
 - wat er tot nu toe gerealiseerd is
 - wat de volgende (financiële) stappen zijn
 - waarvoor het kapitaal nodig is (geen exit bestaande aandeelhouders)
 - gerealiseerde en verwachte omzet & resultaat
 - wat de beoogde structuur is waarin nieuwe investeerder(s) toetreden
 - wie de bestaande aandeelhouders & investeerders zijn.
-
- NB : Spreektijd is maximaal 15 minuten per presentatie (geen mogelijkheid tot Q&A tijdens de pitchronde, maar op een ander moment!).

Overige en disclaimers

- Tijdens het pitch event zullen naar verwachting circa 25 business angels aanwezig zijn.
- Onze gasten & potentiële investeerders maken zelf een (professionele) afweging of ze met ondernemer(s) in gesprek willen gaan en eventueel gaan investeren.
- Vanuit Van Lanschot en LIOF wordt geen advies gegeven over het investeren in een of meerdere proposities.
- Vanuit Van Lanschot en LIOF vindt geen onderzoek plaats naar de commerciële, technische en/of financiële haalbaarheid van de proposities (geen validatie).